

# カーディテイリング業界の今

けているところもある」という。

輸入車ディーラーについては、今でも外注しているところがほとんどだ。

ディーラーでは新車販売時の付加価値アップ商品として、必ずと

いっていいほどボディコーティングを推奨している。そのため、施工販売するのは一般ユーザーがほとんどであるが、その中にも高い施工レベ

ルを求めるお客様は存在する。こ  
うした状況も踏まえ、カービューテ  
ィープロでは「強いこだわりを持つ  
お客様の数は以前と比べても減つ  
てない」と考えている。

## 技術認定基準を制定し 専門店の施工技術を広くPR

かつてはボディコーティングとい  
えば、クルマにこだわりを持つ人が  
専門店で施工するものだった。それ  
がディーラーやカー用品店、SSなど、  
施工チャネルが増えたことで、  
一般ユーザーでも気軽にボディコー  
ティングができるようになった。

しかし、専門店と他の施工チャ  
ネルとでは、既販車に対する作業  
内容に違いがある。

専門店の場合は「下地処理（磨  
き）」を入念に行っている。ボディ  
コーティングはコーティング剤によ  
り形成される被膜と塗装面がしつ  
かりと密着しなければ効果を発揮  
できない上、すぐに被膜が剥がれ  
落ちてしまう。そのため、専門店  
では塗装面にできたキズを削って、  
なるべく平らな状態に磨いた後で  
コーティング剤を塗布するのが常識  
だ。この作業には多くの時間を割

いており、プロの間で磨くのが難し  
いとされている「プリウス202」  
の黒色の場合、2～3年程度使用  
した車両を磨くのに約8時間かけ  
て作業することもあるという。

ボディコーティングの販売チャネ  
ルが多様化して市場の裾野が広が  
った結果、コーティング剤から施工  
方法に至るまで、市場にはさまざま  
な商品が混在するようになった。

しかし、一般ユーザーの間では「ボ  
ディコーティング」として一括りに  
されているのが現状だ。そのため、  
商品による性能の差や店による施  
工技術レベルの違いなどを調べずに  
コーティングをした結果、「効果が  
わからなかつた」とマイナスイメー  
ジを持つてしまうユーザーがいるこ  
とに、専門店の多くは問題意識を  
持っている。

こうした中、専門店で行うコー  
ティングの良さを広く世間に浸透  
させるため、「日本コーティング協  
会」が創設された。同協会では、  
独自の基準に基づいて審査する「コ  
ーティング技能検定」を実施して  
いる。

今までコーティングには技術基  
準がなかつたため、ユーザーからす  
ると、専門店と他の施工チャネル



過去に開催された1級検定試験の様子